

MÉXICO^{EN} CONCRETO

UNA ALIANZA QUE CONSTRUYE

CURSO "VENDEDORES DE CONCRETO"

*fortalece las
habilidades
técnicas y
comerciales del
sector*

115
EDICIÓN

SILOS DE CEMENTO CONECTADOS CON IA

*"destaca la innovación
en la gestión de
inventarios en la
industria del concreto"*

AMCI
Asociación Mexicana de Concretos Independientes

AMCI
Asociación Mexicana de Concretos Independientes



ÍNDICE

- 01 **Mensaje Presidente AMCI**
- 06 **Silos de Cemento Conectados con IA: “destaca la innovación en la gestión de inventarios en la industria del concreto”**
- 09 **Curso “Vendedores de Concreto” fortalece las habilidades técnicas y comerciales del sector**
- 14 **México apuesta por el “concreto verde”: Avances, retos y expectativas para 2026**
- 18 **Digitalizar para no desperdiciar: Eficiencia total en la planta concretera**
- 24 **Pisos sin juntas: Máxima durabilidad y eficiencia**
- 32 **Asamblea Ordinaria AMCI 2025 CDMX**
- 37 **Inteligencia Artificial: Aplicada a la Producción de Materiales de Construcción**

Consejo Directivo

Presidente

Josué Zaragoza Santos

Tesorero

Ana Esperanza Contreras Yedra

Secretario

David Marcelo González Serna

Vocal 1

Jorge González Garrido

Vocal 2

Hernán Espinosa Solís

Comisario

Enrique Casas Irigoyen

Vicepresidencias

Gestión Pública

Jimena Muñoz Albarrán

Certificación y Capacitación

Miguel Leal Gutiérrez

Operación Interna

Rubén Orozco Sánchez

Crédito y Cobranza

Horacio del Castillo Lafuente

Expos

Gilberto Duarte

Innovación

Mauro González Jr.

Desarrollo Sustentable

Iván Ruibal Flores

Relación con Proveedores

Adrián Maynes García

Tecnología

Aldo González

Relaciones publicas

Diego Erasmo Pinilla Samudio

Competitividad

Eduardo Valencia

Delegaciones

Miguel Canto

Comisiones

Honor y Justicia

Fernando Luna Rodríguez

Consejo Consultivo

Erik Francisco Arévalo Gil

Presidente

Emmanuel Guillermo García Villarreal

Consejero

Fernando Luna Rodríguez

Consejero

Darío Martínez Álvarez

Consejero

Ricardo Pepi Sandoval

Consejero

Ramiro José Páez Cruz

Consejero

Mensaje del Presidente AMCI



Josué Zaragoza Santos

Presidente de la Asociación Mexicana
de Concreteros Independientes

Estimados miembros de la comunidad concretera:

Como Presidente de la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes, es un honor dirigirles estas palabras en la última edición del año de México en Concreto. Este 2025 ha sido un período de grandes aprendizajes, fortalecimiento y unión dentro de nuestra comunidad de concreteros. Hemos avanzado con pasos firmes en la representación de nuestra industria, promoviendo mejores prácticas y defendiendo las necesidades del sector en todas las regiones del país.

Miramos hacia el próximo año con entusiasmo y compromiso. Tenemos la certeza de que 2026 será un año de crecimiento y consolidación para nuestra Asociación, con iniciativas estratégicas que traerán beneficios directos para cada uno de nuestros afiliados y para la industria del concreto en México.

Entre nuestros objetivos clave se encuentran:

- El desarrollo y lanzamiento del Curso de Gerencia de Concreto, dirigido a la profesionalización de quienes lideran nuestras empresas.
- La implementación de un curso físico y virtual de operador de camión revolvedor, para impulsar la capacitación técnica en todo el país.
- La continuidad en la gestión y fortalecimiento de vínculos institucionales con organismos como CMIC, Infonavit, SICT, entre otros, para seguir posicionando nuestra voz en los temas que impactan directamente a la industria.
- Impulsar la innovación del producto y de los procesos del concreto, promoviendo una industria más competitiva, moderna y sostenible.

Aprovecho también para recordarles que durante este mes de diciembre contamos con una promoción especial de afiliación, ideal para que más empresas y colegas concreteros se sumen a este importante esfuerzo conjunto que está transformando el sector.

Sigamos construyendo un futuro fuerte, sólido y lleno de oportunidades para todos. La AMCI es y seguirá siendo la casa de los concreteros de México, un espacio donde cada aportación cuenta y el crecimiento se comparte.

Agradezco profundamente su confianza y participación a lo largo de este año.
Les deseo unas felices fiestas, prosperidad y grandes proyectos para el año que comienza.

Afiliate a la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes

En AMCI trabajamos para fortalecer a nuestras empresas afiliadas mediante alianzas estratégicas, convenios con instituciones del sector y el respaldo de nuestros patrocinadores.

Al afiliarse, tendrá acceso a beneficios exclusivos, oportunidades de crecimiento, vinculación empresarial y representación ante organismos clave del sector

MEMBRESÍA BÁSICA

- ✓ Representación y defensa de Intereses: como Asociación, representamos a nuestros afiliados ante autoridades y reguladores, defendiendo los intereses comunes de la Industria del Concreto.
- ✓ Inclusión de su ficha de contacto y ubicación en nuestro sitio web <http://www.amciac.org>
- ✓ Revista digital "México en Concreto".
- ✓ Precios especiales en el Padrón de Proveedores.
- ✓ Una inscripción gratuita a cualquiera de nuestros cursos AMCI, con un valor máximo de \$5,000.00.
- ✓ Precios preferenciales para eventos de zona.
- ✓ Participación en juntas regionales, congresos y exposiciones con conferencias de primer nivel.
- ✓ Acceso gratuito al piso de exhibición en la feria "World of Concrete" en Las Vegas como visitante.
- ✓ Juntas regionales (desayunos).
- ✓ Acceso a Formación y Capacitación Especializada: Disfrutade talleres, webinars y cursos AMCI a precios preferenciales.
- ✓ Descuento CONEXPO-CON/AGG (no aplicable para expositores con stand en la feria)

MEMBRESÍA PREMIUM

Incluye todo lo de la membresía Básica, más:

- ✓ Plataforma de Compra-Venta donde podrás intercambiar maquinaria con otros afiliados.
- ✓ Apoyo para convenio con entidades gubernamentales.
- ✓ Plataforma de Empleo y Conexión de Talento: Encuentre candidatos especializados a través de nuestra bolsa de trabajo exclusiva para el sector
- ✓ AMCI preferente, recibe descuentos en vuelos, hospedajes y restaurantes.
- ✓ Condiciones comerciales competitivas con Pumping Team
- ✓ 10% de descuento en refacciones MTM
- ✓ 20% Descuentos cursos, certificaciones, talleres y diplomados con IMCYC. 10% off en pruebas de laboratorio 10% Descuentos en sellos de calidad, de ollas, laboratorios y plantas
- ✓ Acceso a plataforma cursos AMCI e IMCYC (Consulta el documento completo aquí: <https://drive.google.com/file/d/1Nm3MdgMB2p9QXsceJjGqUpwWJnVDW8qZ/view?usp=sharing>)
- ✓ Descuentos del 10% al 15% en productos certificados de A/P Safety. Capacitaciones gratuitas con valor curricular DC-3, avaladas por expertos en seguridad industrial (sujetas a programación por parte de AMCI).

Estamos a su disposición para brindarle atención personalizada y resolver cualquier duda que tenga sobre el proceso de afiliación.



81 8254 3587

CAMIONES REVOLVEDORES DE GAS NATURAL



Moderniza tu flota y da el siguiente paso hacia una **operación más limpia y eficiente**. ¡No dejes pasar esta oportunidad! Las unidades son limitadas y se están agotando. Pregunta por precios especiales para clientes **Cemex**.

Beneficios

- **Producen menos ruido y conservan misma potencia**
- **Reducen 20% emisiones de CO2**
- **Ahorro de combustible**

¡Contáctanos!

☎ 81 8150 0347 opción 4 y opción 3

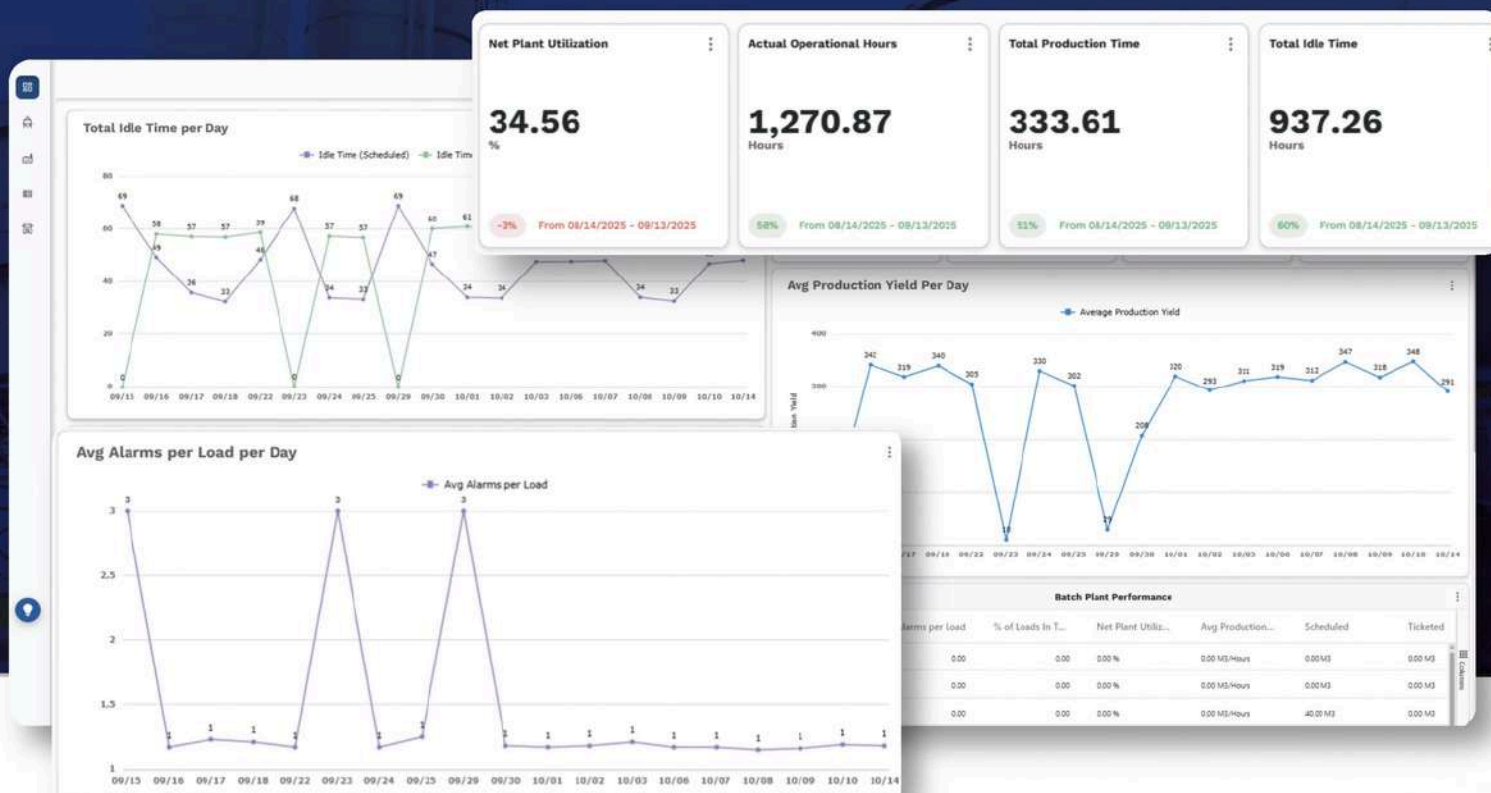
☎ 81 8300 1000

✉ cotizaciones@cemexsupply.com



Plant Analytics para COMMANDbatch

Toma el control de tus plantas desde un solo tablero



Detecta problemas antes de que cuesten dinero y mejora el rendimiento de tus plantas con datos en tiempo real.

Con Plant Analytics, puedes ver el rendimiento de todas tus plantas en una sola vista, integrada con COMMANDbatch. Recibe alertas tempranas de desvíos, controla el consumo de materiales y toma decisiones con una visión clara de tu operación.

Entiende, anticipa y mejora cada resultado!

saleslatam@commandalkon.com
1-800-624-1872
latam.commandalkon.com

**Accede al video
con el QR y
descubre
cómo funciona:**



DRY 2000S

CENTRAL MÓVIL DE
FABRICACIÓN DE CONCRETO

FRUMECAR
México



-COMPACTO
-CONFIABLE
-VERSÁTIL

85m³/h

Capacidad de
producción

2m³

Capacidad
por lote

4

Tolvas de
agregados

25m³

Capacidad
agregados

53kW

Potencia total

1-3

Silos de
cemento

Potencia y
tecnología de
una planta a
gran escala,
todo dentro
de un diseño
compacto.

PRECIO ESPECIAL PARA SOCIOS

AMCI
Asociación Mexicana de Concretos Independientes

Silos de Cemento Conectados con IA

“destaca la innovación en la gestión de inventarios en la industria del concreto”

El pasado 4 de diciembre de 2025, la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes (AMCI), en colaboración con SiloConnect, llevó a cabo el webinar “Silos de Cemento Conectados con IA”, un evento gratuito que reunió a productores, operadores, gerentes y especialistas interesados en optimizar sus procesos mediante tecnologías inteligentes.



Javier Ospina

El webinar contó con la participación del especialista Javier Ospina, quien compartió su experiencia en soluciones de monitoreo digital y automatización aplicadas a la industria del concreto.

La sesión se desarrolló a través de la plataforma Zoom, permitiendo la asistencia de profesionales de todo México.

Uno de los temas más destacados fue la importancia de contar con sistemas automatizados que alerten sobre riesgos operativos y eviten incidentes relacionados con sobrellenado, fallas en sensores o manejo manual del inventario. La tecnología presentada permite generar alertas inteligentes, reportes automáticos y análisis históricos para mejorar la planeación.

Esta digitalización no solo incrementa la eficiencia del proceso, sino que también asegura una mayor continuidad operativa, lo que es clave para las concreteras que deben mantener entregas constantes en obra y cumplir con tiempos críticos.

Tecnología que transforma la operación del concreto

Durante la presentación, los asistentes conocieron cómo la Inteligencia Artificial aplicada a silos de cemento permite:

- Monitorear niveles de inventario en tiempo real
- Predecir consumos y anticipar pedidos de cemento
- Evitar desabastos y paros operativos
- Optimizar la logística interna
- Aumentar la seguridad en obra y en planta

Ospina explicó cómo estas herramientas permiten una toma de decisiones más rápida y precisa, reducen el margen de error humano y ofrecen una visibilidad completa de todos los movimientos del cemento dentro de la planta.

GARANTIZA UN ACABADO IMPECABLE EN TODO MOMENTO

NUESTRAS **MICROFIBRAS** DE ALTA CALIDAD CREAN
UNA **PROTECCIÓN** DURADERA **GARANTIZANDO**
CALIDAD Y SEGURIDAD EN CADA CENTÍMETRO.

¡ESCANEA PARA CONTACTARNOS!

CONSTRUYE CON MAYOR SOLIDEZ E INTELIGENCIA.

FMAX PRO

1 Bag per Borsa per Sac per Borsa per

**m³
cu. yd.**

of concrete
de hormigón
del beton
di calcestruzzo



Further findings from...

Academic Center

**NET WEIGHT
600 GRAMS**



MANUFACTURED BY:
 Atlas Engineering Ltd. Co.
 800, W. Cornwallis Street - 1
 Jersey, Guernsey GY1 3JG
 www.atlaseng.com

CERTIFICATIONS:
This product meets the
requirements of FCC E5 AC95
and is approved by CE mark.

WARNING:
I intend to hold responsible for food
poisoning or food contamination
anyone who



CONSTRUYE CON MAYOR SOLIDEZ E INTELIGENCIA.

MAQUINARIA para tu CONCRETERA



Camiones Revolvedores
Ollas de 2.5, 3, 4, 8 m³



Repuestos y refacciones
Plantas, silos, mixers



Silos para Cemento
Resguardo desde 30 hasta 100 ton



Maquinaria Pesada
Nueva y Seminueva



Plantas Dosificadoras
Desde 1 hasta 4 tolvas

GARANTÍA **BRAHER**

- ▶ Equipos Con Garantía
- ▶ Asesoría de técnicos expertos
- ▶ Instalación y puesta en marcha
- ▶ Entregas Nacionales e Internacionales

braher.com.mx ☎ 391 917 2040

BRAHER
MIXERS DE MÉXICO



Curso “*Vendedores de Concreto*” fortalece las habilidades técnicas y comerciales del sector

Los días 26 y 27 de noviembre se llevó a cabo el curso en línea “Vendedores de Concreto”, una capacitación especializada que reunió a profesionales del sector con el objetivo de reforzar sus conocimientos técnicos, operativos y de atención al cliente dentro de la industria del concreto premezclado.

Organizado por la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes (AMCI), el curso tuvo una duración total de 8 horas, impartidas en modalidad virtual, lo que permitió la participación de asistentes de distintas regiones del país. La capacitación estuvo a cargo del Arq. Nicolás Pérez, quien compartió su experiencia y conocimientos a través de una metodología clara, práctica y orientada a la operación real en obra.



Contenido técnico y normativo para garantizar calidad

Durante el curso, los participantes profundizaron en conceptos clave de la Norma NMX-C-155-ONNCCE, abordando temas como:

- Responsabilidades del productor y del cliente
- Tolerancias y aceptación del revenimiento
- Especificaciones del producto
- Tamaño máximo del agregado
- Resistencia a la compresión

Este bloque técnico permitió que los vendedores comprendieran mejor el comportamiento del concreto, los parámetros que lo regulan y los factores que influyen en la calidad final del material.

Seguridad en obra: un pilar fundamental

Otro de los módulos relevantes se centró en las condiciones de seguridad en obra, un conocimiento esencial para todo profesional que interactúa con equipos de construcción y clientes en campo.

Este apartado permitió reforzar prácticas seguras que contribuyen a la prevención de accidentes y a la adecuada coordinación entre proveedor y cliente.



Un programa integral para profesionales en crecimiento

El curso “Vendedores de Concreto” destacó por combinar conocimientos técnicos, operativos y comerciales, ofreciendo una formación completa para quienes buscan desarrollarse dentro del sector de la construcción y, en particular, en el manejo del concreto premezclado.

Gracias a su modalidad virtual y a su estructura práctica, los participantes lograron adquirir nuevas competencias que podrán aplicar de manera inmediata en su labor diaria.

La AMCI continúa impulsando este tipo de capacitaciones para fortalecer la profesionalización del gremio y elevar los estándares de calidad en la industria.

Atención al cliente y procesos de venta

Uno de los diferenciadores del curso fue la integración de un módulo enfocado en el servicio al cliente, diseñado para mejorar las habilidades comerciales de los participantes. Se revisaron temas como:

- Tipos de clientes y sus necesidades
- Procesos de venta dentro del sector
- Levantamiento preciso de pedidos
- Entrega de concreto y logística
- Requerimientos de áreas de lavado y lechada
- Manejo de reclamaciones

Este segmento brindó herramientas para construir relaciones más sólidas con los clientes, mejorar la comunicación y fortalecer la confianza en cada entrega.





Logística de cemento impulsada por IA: de los datos del silo a las acciones estratégicas

Elimine los puntos ciegos. Optimice las operaciones de despacho. Deje de perder dinero.



Ellos ya han dado el paso. ¿Y su empresa?

Ya no se trata de un simple valor añadido.



Inventario siempre visible

Acceda a los niveles 24/7 y evite puntos ciegos en su operación



Consumo bajo control

Visualice el uso diario por silo y anticipé a la demanda futura



Flujo de capital optimizado

Menos inventario inmovilizado, más dinero disponible para su operación



Pedidos en el momento justo

Reciba alertas automáticas cuando un silo esté listo para ser rellenado



Instalación rápida y segura

Desde el suelo, en menos de 30 minutos y sin bajar la planta



Pedidos automatizados

Cada silo pide cemento justo a tiempo, sin acción manual

¿Desea evaluar cómo SiloConnect puede adaptarse a su negocio?

Escanee el código QR para **agendar una llamada** con nuestro equipo.



¿Tu planta de concreto presenta retos?

OPTIMIZACIÓN DE COSTOS

CONTROL DE CALIDAD

GESTIÓN DE LA CADENA DE SUMINISTRO

Q. Arkik

te ayuda a
transformar tu
operación

¡Contáctanos al +52 33 1319 6878
para agendar una demo!



Lideramos la transformación de la industria de la construcción con las ventajas de nuestras ollas revolvedoras de concreto



Póliza de servicio



Montaje en cualquier modelo de chasis



Alta calidad en manufactura y materiales



Refacciones garantizadas



Esquemas de financiamiento



Equipos eficientes y de larga duración



WWW.MEZCLADORAS.COM.MX

 [MTMEQUIPOS.MX](https://www.instagram.com/MTMEQUIPOS.MX)

 [MTM EQUIPOS](https://www.facebook.com/MTM-EQUIPOS)

 [MTM EQUIPOS](https://www.linkedin.com/company/MTM-EQUIPOS)

CONTACTA UN ASESOR Y
COTIZA AQUÍ TU EQUIPO



México apuesta por el “concreto verde”:

Avances, retos y expectativas para 2026

En 2025, la industria del cemento y concreto en México atraviesa una etapa de transformación significativa. A medida que las grandes obras de infraestructura disminuyen, crece la presión para adoptar prácticas más sostenibles. En este contexto, emergen iniciativas que demuestran que el sector puede reinventarse sin sacrificar competitividad ni calidad. A continuación, se presentan los desarrollos más relevantes.

Hacia una construcción más sostenible: concreto bajo en carbono y electrificación

Uno de los hitos más importantes recientes es la apuesta de Holcim México por el concreto sostenible. En junio de 2025, la empresa anunció una inversión de 56 millones de pesos para expandir su capacidad de producción y distribución de su línea de concreto bajo en carbono, ECOPact. Esta inversión se traduce en la instalación de 27 nuevos silos con capacidad combinada de 2,600 toneladas de cemento sostenible, distribuidos en sus plantas de concreto en todo el país.



Además, Holcim inauguró recientemente en Zapopan, Jalisco, la primera planta de concreto premezclado 100% eléctrica del país. Con una inversión cercana a 51 millones de pesos, la planta integra unidades de mezcla eléctricas que, según la empresa, permitirán una reducción del 67% en consumo energético comparado con plantas tradicionales.

Estos pasos representan un esfuerzo real por reducir la huella medioambiental de la industria. De hecho, la producción de concreto sostenible como ECOPact contribuye a mitigar emisiones de CO₂, un aspecto clave considerando que la construcción es señalada entre las actividades con mayor impacto ambiental en México.

Un sector que se reconfigura: menor demanda, retos económicos y búsqueda de eficiencia

El panorama nacional del cemento no está exento de desafíos. Con la conclusión de varios megaproyectos de infraestructura —como grandes obras públicas promovidas por administraciones anteriores— el consumo de cemento gris ha mostrado señales de desaceleración. Según reportes de 2025, la demanda podría cerrar con una caída de hasta 4% anual.

Compañías como Cementos Moctezuma, por su parte, han logrado mantener producción estable (unas ocho millones de toneladas al año) y ajustar su flujo operativo ante incrementos en precios del cemento y del concreto de entre 5% y 10%.

Para muchas empresas del sector, ese contexto implica una reconfiguración en su estrategia: ya no solo se trata de producir a gran escala, sino de hacerlo con eficiencia, responsabilidad ambiental y visión de futuro, adoptando mejores prácticas operativas y buscando mercados que valoren la sostenibilidad.

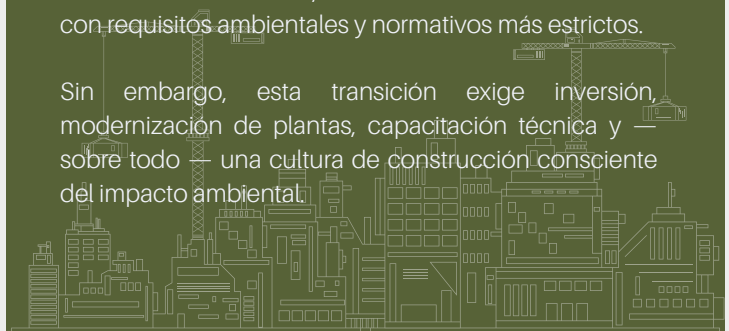


“De la demanda masiva al valor agregado: sostenibilidad como ventaja competitiva”

El viraje hacia concreto bajo en carbono y operaciones eléctricas representa una oportunidad clave en un mercado en reacomodo. A medida que la demanda tradicional se reduce, la sostenibilidad se perfila como una de las mayores ventajas competitivas de las empresas que lideran la innovación.

Para Holcim, ECOPact ya es parte de su oferta principal y su expansión pretende satisfacer una creciente demanda en viviendas, edificaciones e infraestructura con requisitos ambientales y normativos más estrictos.

Sin embargo, esta transición exige inversión, modernización de plantas, capacitación técnica y —sobre todo— una cultura de construcción consciente del impacto ambiental.



¿Qué sigue para 2026 y cómo impacta al sector del concreto?

- Reconversión de la industria: La electrificación de plantas y el uso de concretos bajos en carbono marcarán el estándar para nuevas construcciones, tanto en obra pública como privada.
- Nuevos nichos de mercado: Vivienda sustentable, edificaciones con certificaciones ambientales, empresas con políticas ESG (ambientales, sociales, de gobernanza) y clientes que valoran la reducción de huella ecológica.
- Retos de demanda: La menor actividad en grandes proyectos macro demanda reinversión estratégica para mantener la ocupación de la capacidad instalada.
- Regulación y normatividad: Podrían surgir mayores exigencias medioambientales, incentivos para materiales sostenibles y regulaciones que promuevan una construcción responsable.

México Business News. (2025, 12 de junio). Holcim México invierte 56 millones para impulsar el concreto bajo en carbono [Artículo en línea]. México Business News.



informa markets

EXPOSICIÓN: 20 - 22 DE ENERO DE 2026
FORMACIÓN: 19 - 22 DE ENERO DE 2026
CENTRO DE CONVENCIONES DE LAS VEGAS

TO THE MAX

Supere los límites. Rompa barreras. Traspase fronteras. ¿Y cuando haya superado todos esos obstáculos? Descubrirá todo su potencial para la grandeza. World of Concrete le ofrece todas las soluciones del mundo real para hacer frente a sus desafíos y llevar su capacidad a un nuevo nivel. Las oportunidades de crecimiento están en todas partes, ya sea probando herramientas y tecnologías revolucionarias o estrechando la mano de sus futuros socios. ¿Listo para triunfar al máximo? Nada se interpone en su camino.



ALCANCE EL MÁXIMO
RENDIMIENTO



VER EVENTOS GLOBALES





MIXERS SCANIA

LA MEZCLA PERFECTA PARA TU OBRA

P 360 6X4**



Torque: 1,500 Nm



Euro 6



Giros y maniobras más eficientes



Potencia: 360 hp



Sustentabilidad:
Tecnología
Twin SCR



Mayor visibilidad
y comodidad
del operador



Olla revolvedora
con capacidad
de 8m³






Sistema modular:
Mayor disponibilidad
de refacciones









Disponibilidad
inmediata

**También, disponible
el P 410 8x4 para olla con
capacidad de 12m³

Contáctanos

 www.scania.com.mx
 contacto.mexico@scania.com
 442-949-2228

 Scania México
 ScaniaMX
 scania.mx

 Scania México
 ScaniaMexicoOficialMX
 scaniamexico

SCANIA

Digitalizar para No Desperdiciar

Eficiencia Total en la Planta Concretera



La digitalización de procesos en la industria del concreto representa un avance clave hacia la eficiencia operativa y la sostenibilidad. En un entorno donde los retrasos, los recorridos innecesarios y el desperdicio de materiales impactan directamente en los costos y la rentabilidad, contar con herramientas digitales permite optimizar la planificación, el despacho y la entrega. Gracias a sistemas de monitoreo en tiempo real, análisis de datos y automatización, las plantas concretas pueden reducir pérdidas, mejorar el control de recursos y ofrecer un servicio más puntual y confiable a sus clientes.



¿Qué tipos de desperdicio existen en una planta concretera?

Desperdicio de materiales

Sobreproducción, errores en dosificación, mezcla incorrecta que se debe desechar

Desperdicio de tiempo

Tiempos muertos por falta de insumos o fallas de coordinación

Desperdicio de energía

Funcionamiento innecesario de maquinaria, mala programación

Desperdicio de transporte/logística

Errores en rutas, entregas fuera de tiempo

Desperdicio de retrabajos

Mezclas rechazadas por calidad no conforme

1. Sistema de dosificación automatizado

Esto ayuda para asegurar mezclas precisas (cemento, agregados, agua, aditivos).

Reducción de rechazo por errores en mezcla.

2. Monitoreo en tiempo real

Software permite detectar fallas o desviaciones rápidamente.

Identificar a tiempo las incidencias evita consecuencias más costosas.

3. Programación inteligente de producción

Se ajusta la producción a la demanda real, evitando sobreproducción.

Nuestra gráfica de programación ofrece una visión clara del flujo de pedidos, permitiendo detectar horarios de mayor saturación y optimizar la asignación de recursos.

4. Optimización del consumo energético

Medición de uso energético por equipo.

Automatización de encendido/apagado de equipos.

5. Logística digital

Monitoreo en tiempo real: permite visualizar la ubicación y el desempeño de las unidades para una gestión logística más eficiente.

Optimización de recorridos: reduce el consumo de combustible y previene retrasos en las entregas al cliente.



Indicadores clave que se pueden mejorar con la digitalización

Porcentaje de concreto desperdiciado vs producido

Porcentaje de pedidos rechazados

Consumo de energía por m³ de concreto producido

Precisión de la dosificación

Se puede decir que la digitalización de procesos en una planta concretera no solo mejora la eficiencia operativa, sino que también contribuye directamente a la reducción de desperdicios y costos. Al integrar herramientas de monitoreo, análisis y control, se optimizan los recursos, se minimizan errores humanos y se garantiza una logística más precisa. En conjunto, estas soluciones fortalecen la competitividad de la planta, impulsan la sostenibilidad y aseguran un servicio más confiable y rentable para el cliente.



NOS VEMOS EN



**WORLD OF
CONCRETE**®

20 DE ENERO 2026



R920

EXCAVADORA SOBRE CADENAS LIEBHERR



DATOS TÉCNICOS

Capacidad cuchara retro: 1.10 m³

- Preparación para martillo
- Peso operativo: 21.400 – 21.900 kg
- Potencia motor: 110 kW / 150 CV
- Motor: Cummins QSB6.7, 6 cilindros en línea
- Profundidad máxima excavación: 6,60 m
- Fuerza de excavación: ISO 157 kN
- Fuerza de arranque: ISO 126 kN
- Velocidad de traslación: 5 km/h
- Depósito combustible: 580 litros

VIVIR EL PROGRESO R920

Seguridad: mejor visibilidad y accesos seguros.

- **Equipamiento:** mayor fuerza y durabilidad.
- **Chasis:** robustez y bajo desgaste.
- **Confort:** cabina amplia y ergonómica.
- **Motor:** eficiente y de bajo consumo.

Mantenimiento: accesibilidad y menor tiempo parado.



PISOS SIN JUNTAS: MÁXIMA DURABILIDAD Y EFICIENCIA

POR:
CARLOS ALBERTO PALACIO R.
GERENTE DE PRODUCTO ADITIVOS
MAPEI LATINOAMÉRICA



La aparición de fisuras y grietas es inherente a cualquier estructura de concreto, a nivel mundial se han desarrollado concretos de retracción controlada o compensada, que tienen infinidad de usos, especialmente en pisos industriales, plataformas de parqueaderos, carreteras de concreto, aceras, pistas de aeropuertos, tableros de puentes, plantas de tratamiento de agua, embalses, presas, elementos prefabricados, etc. Este desarrollo puede ser aplicado a cualquier concreto que requiera control de la retracción, pero se usa principalmente en pisos, donde los esquemas tradicionales de ejecución involucran el corte de juntas (juntas de contracción) para inducir la formación de grietas. Lograr controlar la retracción (y por consiguiente el agrietamiento) permite evitar las juntas de contracción y lograr hacer pisos sin juntas.



Durante la vida útil del concreto se presenta contracción, lo que realmente no presenta un problema, pero en el caso en que el concreto esté unido a objetos fijos como muros, columnas, losas adyacentes, e incluso al suelo natural, pueden presentarse inconvenientes. Al interior del concreto, se generan esfuerzos de tracción y si éstos son superiores a su resistencia, se presentarán fisuras o grietas, que no solo alteran su estética sino que pueden afectar su desempeño y durabilidad.

En general, la retracción es una reducción del volumen del concreto debido a una pérdida progresiva de agua en la pasta de cemento. La literatura identifica cuatro diferentes tipos de retracción del concreto: química, autógena, térmica y plástica. El espaciamiento y el tamaño de las grietas que se desarrollan en las estructuras dependen de la cantidad de retracción, grado de restricción y cantidad de refuerzo. Esta formación de fisuras es un problema para el concreto, ya que acelera su degradación y reduce su durabilidad y vida útil.

Cuando los bordes de un piso industrial están ondulados o deformados, pierden el soporte de la base y el tráfico de montacargas y camiones que pasan por encima de las juntas provoca una deflexión que puede agrietar la losa. El alabeo se puede reducir variando el espesor de la losa, con menor espaciamiento entre juntas, aumentar las cuantías de acero o el uso de barreras de vapor.

Las fisuras y grietas no se pueden prevenir por completo, pero se pueden controlar mediante juntas diseñadas adecuadamente; de alguna manera se pueden considerar fisuras planificadas, porque reducen los esfuerzos de tracción (que generan las fisuras) y las juntas son más agradables a la vista que aquellas que aparecen de manera irregular y no controlada. En la ejecución de obras de concreto existen tres tipos diferentes de juntas: de expansión, contracción y construcción.

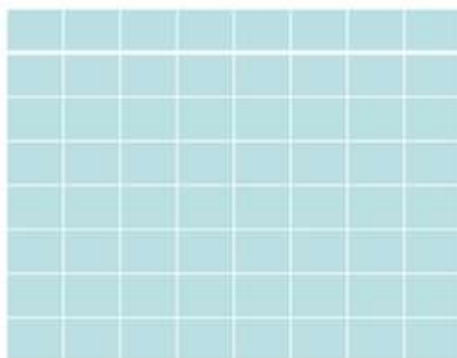
BENEFICIOS DE CONSTRUIR SIN JUNTAS

El principal es la posibilidad de adelantar vaciados mayores, minimizando la retracción por secado. Hay otras ventajas que se logran, por ejemplo: menor permeabilidad, mayor resistencia a sulfatos, menos alabeo y mayor durabilidad.

La siguiente gráfica presenta dos opciones para hacer un vaciado de 48m x 48m (2304 m²) con y sin juntas.

Ejemplo de 2304 m² de losa con juntas y sin juntas

Piso de 48 x 48 m con juntas
de 6 x 6 m



864 m de juntas
49 puntos de cruce de juntas

48 x 48 m de piso sin juntas



192 m de juntas

Menos juntas equivale a usar menos formaletas, menos acabado de bordes y un aumento en la productividad. Representa además una considerable disminución en mantenimiento de juntas.

Una lista de los beneficios de las soluciones sin juntas:

- Reducción del costo de reparación y mantenimiento.
- Mejor calidad de planitud y nivelación.
- Mayor velocidad de equipos como montacargas o cargadores, que finalmente lleva a mayor cantidad de toneladas movidas por día y su efecto sobre costos de operación.
- Menos espacio para la suciedad y el polvo: valor visual e higiénico.
- El contratista de concreto logra mayor productividad: más m²/día o m³/día.

EL DISEÑO DE MEZCLA

El uso de concretos de retracción controlada o compensada puede ser la solución ideal en ciertas condiciones, pero debe tenerse en cuenta que una mezcla estándar (sea o no diseñada por Módulo de Rotura) no garantiza la obtención de un concreto durable. Una serie de mecanismos deben ser considerados en el estudio del proyecto y se refieren principalmente al diseño de la mezcla, el método de curado y el refuerzo estructural, cruciales para optimizar y garantizar las prestaciones del sistema.

La relación A/C es muy importante para controlar la retracción. La migración de agua es una de los principales factores que generan retracción: si la cantidad total de agua es baja, la retracción se reducirá. Siempre que se especifique control de retracción, la relación A/C recomendada debe ser inferior a 0,55.

La adecuada selección de los agregados es también un factor fundamental, ya que incide positivamente en la reducción de la retracción, ya que contrarrestan los esfuerzos generados por ésta última; los agregados naturales tienen un alto módulo de elasticidad y una baja permeabilidad, lo que les ayuda a no deformarse bajo esfuerzos de tracción, como suele hacerlo la pasta de cemento.

La calidad y cantidad de cemento afectan fuertemente la retracción por secado. Cementos adicionados se contraen menos que el cemento portland. La reducción de la cantidad total de cemento, significa la reducción del volumen de pasta que incide en la retracción.

Los aditivos pueden ser reductores de agua de mediano o alto rango, con preferencia por los últimos, que no solamente ayuden a reducir agua sino que ayuden a prolongar la trabajabilidad en el tiempo. Los aditivos a base de lignos o naftalenos también permiten reducir el agua, pero los aditivos a base de polímeros permiten evitar la adición no deseada de agua en obra.

FACTORES EXTERNOS

Los factores externos que inciden en la evaporación del agua son principalmente tres:

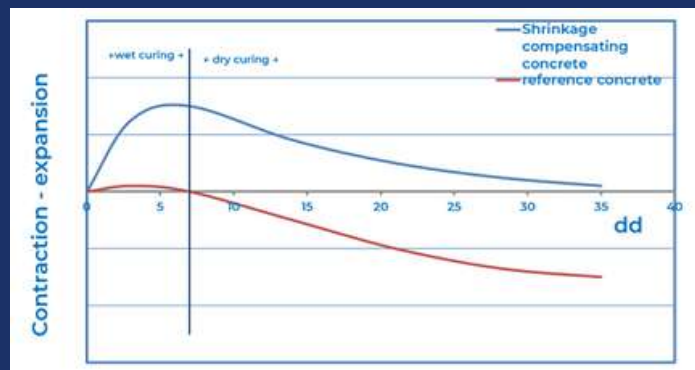
- La humedad relativa: en ambientes húmedos el concreto es dimensionalmente estable, en aquellos secos ($HR < 95\%$), el concreto se contrae, y la máxima contracción se da con $HR \leq 50\%$
- La temperatura ambiente
- La velocidad del viento

Factores adicionales a tener en cuenta:

Un concreto de contracción controlada o compensada se podrá lograr si las siguientes condiciones son respetadas:

1. El concreto debe curarse en condiciones húmedas al menos durante 7 días.
2. La estructura de concreto debe tener un sistema de refuerzo adecuado, dependiendo de la dosificación del agente expansivo (fibra, malla electrosoldada).

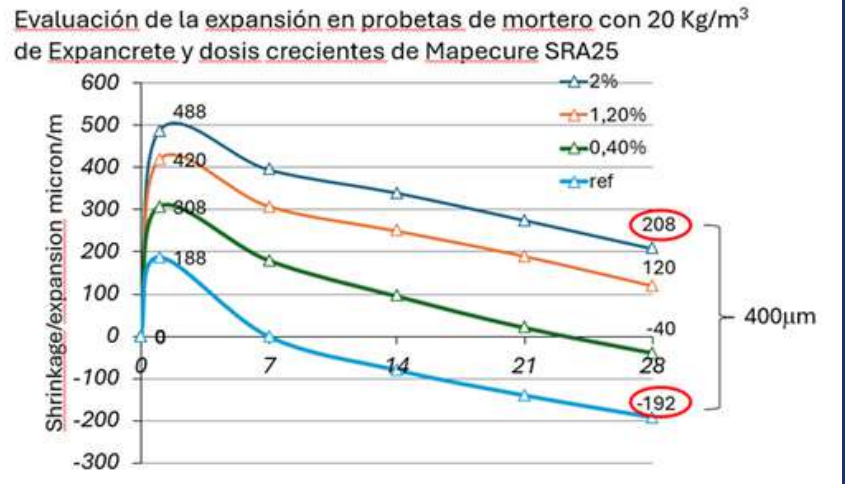
La gráfica a continuación presenta la comparación de un concreto estándar para pisos y se compara contra uno de retracción compensada.



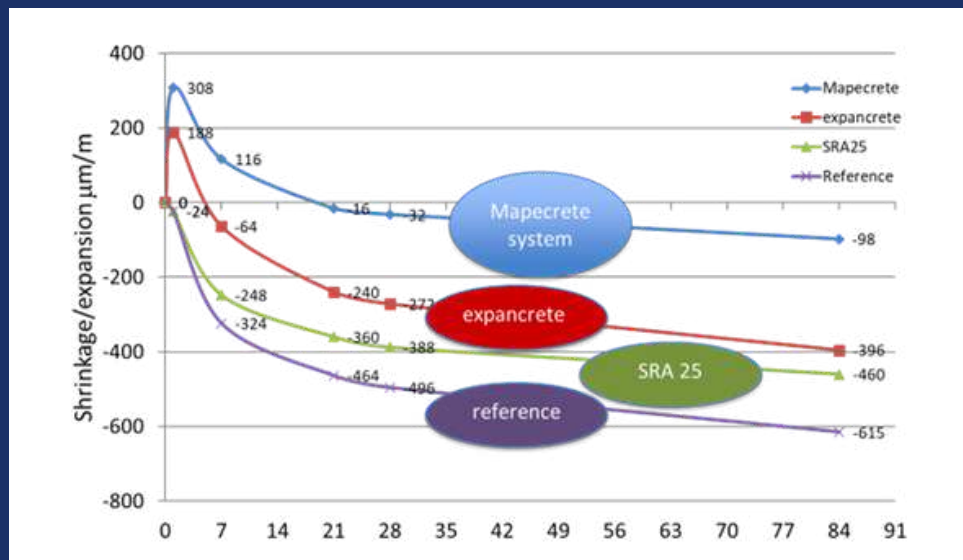
El uso de agentes expansivos en la mezcla genera una reacción con el agua de mezclado que causan una expansión con un pico máximo entre los 3 y 7 días. Esta expansión no es dañina para el concreto ya que sucede cuando su módulo elástico aún es bajo.

Al cambiar las condiciones ambientales y la humedad disminuye, el concreto empieza a contraerse y compensa esa expansión inicial; al pasar el tiempo el concreto regresa a su tamaño original, eliminando los esfuerzos internos.

La tecnología actual, utiliza tanto los agentes expansores como agentes de control de retracción, que deberán combinarse de acuerdo a los materiales a usar y las condiciones ambientales. La siguiente gráfica presenta los cambios que se pueden lograr dependiendo de las dosis.



Así mismo, dependiendo de las características requeridas, pueden usarse de manera individual o combinada, buscando garantizar el desempeño ideal dependiendo de las exigencias de cada proyecto.



El uso de mezclas de concreto de contracción controlada o compensada es un mecanismo válido para estructuras que requieren desempeños específicos, logrando además importantes ventajas.

El costo del concreto puede ser mucho menor, pero no puede considerarse solo el costo de la mezcla, se debe tener en cuenta el conjunto completo de la puesta en operación, ya que las velocidades de colocación aumentan, no se requiere alto volumen de formaleas, las juntas pueden eliminarse.

Mediante análisis adecuados, puede incluso reemplazarse la malla electrosoldada por fibras macrosintéticas de polipropileno, que facilitan la colocación del concreto.


Se elimina la necesidad del mantenimiento de juntas.

***Con maquinaria de alta calidad, en Construmac
ayudamos a la creación del concreto con el que
se edifica el futuro del país.***



 **Construmac®**

¡Contáctanos!

 55-3993-0457

  
@ConstrumacMX



TAKING CONSTRUCTION TO THE NEXT LEVEL.

269,000 net square meters of exhibits / 139,000 attendees / 2,000 exhibitors / 150 education sessions



MARCH 3-7 / 2026 / LAS VEGAS / NEVADA

No matter what sector of construction you're in, you'll leave **CONEXPO-CON/AGG** with new ideas, new relationships, and new opportunities to grow your business, and your place within the industry. This isn't just North America's largest construction trade show, it's taking construction to the next level.

LEARN MORE AT [CONEXPOCONAGG.COM](https://conexpoconagg.com)



2023 Attendee Dylan Mercier,
D2 Contracting

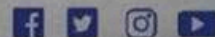
ESTAMOS HECHOS DE ALGO MÁS QUE CEMENTO



- Tenemos 3 plantas que cubren el 95% del territorio nacional.
- Contamos con 3 laboratorios móviles disponibles para tu obra.
- Podemos ayudarte a diseñar concreto con Cemento Moctezuma.
- Creamos una red de distribuidores, encuentra al más cercano.

Cementos MOCTEZUMA #PuroOrgulloMexicano

www.cmoctezuma.com.mx



La Colaboración: Clave para Fortalecer Nuestro Sector

La colaboración es un pilar fundamental para el crecimiento y fortalecimiento de cualquier industria. En este sentido, el presidente de la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes A.C. tuvo la oportunidad de visitar a ODISA Concrete Equipment, uno de nuestros socios proveedores más destacados, conocido por su liderazgo en la fabricación de plantas para el sector del concreto.

Durante su visita, se destacó el compromiso de ODISA con la innovación, que sigue marcando la pauta en la mejora de la eficiencia y calidad en la producción de concreto en México. Este tipo de alianzas y el intercambio de ideas son esenciales para enfrentar los retos del sector y aprovechar las oportunidades que se presentan en un mercado en constante evolución.

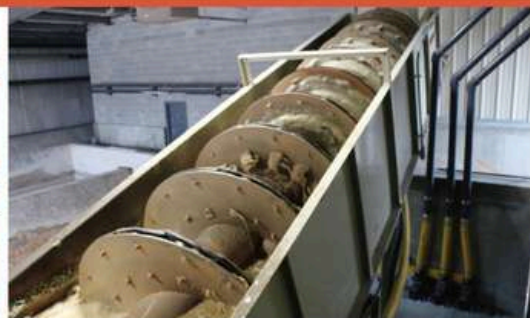
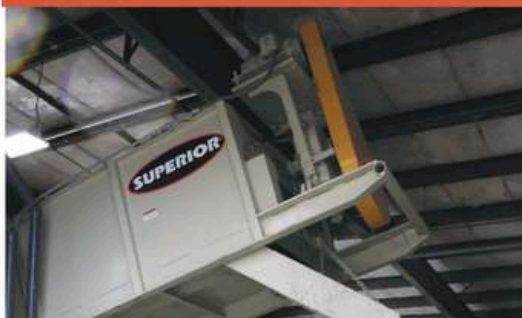
Desde la AMCI, agradecemos sinceramente a ODISA Concrete Equipment por la invitación y por su apertura al diálogo. Este tipo de colaboración nos motiva a seguir trabajando juntos para construir un futuro más sólido y sostenible para la industria del concreto en nuestro país.



RECUPERAR ARENA C33 RENTABLE



SISTEMA DE LAVADO DE HORMIGÓN



El sistema de lavado de hormigón de Superior recupera la arena y la grava sobrantes de los bidones de los camiones de premezclado. Una boquilla de alta presión arrastra los materiales a una lavadora, donde la arena y la grava se separan para su reutilización, y el agua también se puede reciclar.



superior-ind.com



22 DE OCTUBRE DE 2025, CDMX, MÉXICO

La Asamblea Ordinaria AMCI 2025, realizada el 22 de octubre en el Hotel Hilton Reforma de la Ciudad de México, consolidó su papel como el encuentro más importante para la comunidad concretera del país. Bajo el lema “La evolución de la industria concretera”, el evento reunió a representantes de empresas líderes, expertos técnicos y socios de la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes.

El programa incluyó ponencias clave sobre indicadores del sector, nuevas tecnologías de mezcla y dosificación, y el impacto de la inteligencia artificial en la productividad. CEMEX, MTM, FAW Cuautitlán, SITRAK Cuautitlán, DOSIFICATOR, Concreto 4.0 y Teseo Data Lab presentaron soluciones enfocadas en eficiencia, digitalización y sostenibilidad dentro de las plantas concretoras.



Destacó la participación del Ing. Carlos M. Beck, director general de Concretos La Silla, quien compartió su experiencia con el tema “Indicadores óptimos de la industria del concreto”. Su presentación brindó una visión práctica sobre la gestión eficiente, rentable y sostenible, invitando a reflexionar sobre las oportunidades de crecimiento del sector y la importancia de mantener procesos de calidad que fortalezcan a las empresas mexicanas.

Durante una dinámica de preguntas con el presidente Josué Zaragoza Santos, se generó un espacio de intercambio y análisis que inspiró nuevas proyecciones para continuar impulsando el desarrollo del gremio concretero.



El licenciado David González fue el encargado de presentar el informe de la Mesa Directiva AMCI, acompañado por Ana Contreras. Posteriormente, el presidente de AMCI, Josué Zaragoza, presentó su informe, en el que subrayó las reuniones realizadas a lo largo del año, los espacios de diálogo con socios y aliados estratégicos, así como los logros alcanzados durante su gestión. Entre ellos destacó el fortalecimiento de la asociación, la ampliación de redes de colaboración y el impulso a proyectos que promueven la profesionalización de la industria.



Tras la presentación, el presidente Josué Zaragoza fue reelegido para el periodo 2025–2026, contando con el respaldo de los miembros de la Mesa Directiva. El evento también marcó la designación de Ana Contreras como nueva tesorera de la asociación, reforzando la participación activa en la gestión institucional.

La jornada concluyó con una cena de convivencia, donde los asistentes disfrutaron de un ambiente cordial y de colaboración. La cata de vino y el espacio de networking.

PRE AFILIACIÓN 2026

**DESCUENTO AL PAGAR
AFILIACIÓN 2026**

INFORMES:



 AMCI@AMCIAC.ORG
 8182543587

¡TODO DICIEMBRE! ❄️ ❄️
**10% de
descuento**



CEMENTO CORCEM DE MONTERREY, S.A. DE C.V.

Cemento
CPC 30R RS
SACO
50 KG



Cemento CPC 40RS
BIG BAG 2 t



Cemento CPC 40RS
A GRANEL



Lic. Myriam J. Corpus ☎ 8181612612 / 8127316967

Ing. Juan Corpus Lugo ☎ 81 8254 7482

Email: cementocorcemdenty@gmail.com

¡Rendimiento y **potencia** para tus operaciones!



HOWO

MAX OF HOWO

MC13L



Precio especial:

\$1,759,500.00

☎ +52 (81) 2040 8674

Consulta la ficha técnica de esta unidad con tu asesor de ventas Howo

Precio no incluye IVA. Vigencia del 3 de julio al 15 de agosto 2024. Visítanos en www.howomx.com

Inteligencia Artificial:

Aplicada a la Producción de Materiales de Construcción

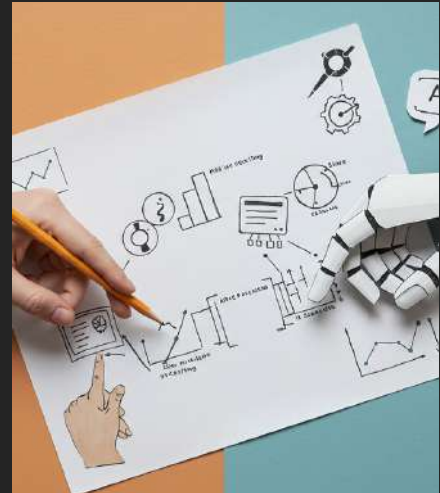
El deterioro de la infraestructura es un problema cada vez más visible en todo el mundo. Esto ocurre porque los materiales modernos, como el concreto y el cemento, son relativamente recientes en la historia de la construcción. Las primeras obras que los utilizaron tienen apenas un siglo, y es ahora cuando comienzan a mostrar signos de desgaste.

Hoy, muchos países destinan más recursos al mantenimiento de su infraestructura existente que a la construcción de nuevas obras, lo que evidencia la necesidad de desarrollar materiales más duraderos y sostenibles.

Durante mucho tiempo, la calidad de los materiales de construcción se midió principalmente por su resistencia, pero en la actualidad el enfoque ha cambiado hacia la durabilidad, que será el gran reto del futuro.



El papel de la inteligencia artificial



En la producción del concreto intervienen muchas variables: las características de la materia prima, las condiciones ambientales, los parámetros de la maquinaria, entre otros factores. Este proceso genera una enorme cantidad de información que solo puede ser aprovechada mediante el uso de inteligencia artificial (IA).

Gracias a su capacidad de análisis, la IA puede interpretar estos datos, detectar tendencias y sugerir ajustes para mejorar la calidad y uniformidad del producto final, logrando materiales más confiables y consistentes.

La aplicación de la inteligencia artificial en la industria de los materiales de construcción representa un paso decisivo hacia infraestructuras más duraderas, eficientes y sostenibles. Con su ayuda, es posible optimizar procesos, reducir desperdicios y crear materiales que respondan mejor a las necesidades del futuro.

PIENSA EN
GRANDE
PIENSA EN
ISUZU

HAZ REALIDAD TUS SUEÑOS CON
EL MEJOR RENDIMIENTO



FORWARD
800

FORWARD
1000

FORWARD
800



SERIE FORWARD

ISUZU
MTY

800 MI ISUZU
(64 47 898)

Blvd. Gustavo Díaz Ordaz 121, Los Treviño, 66150,
Cdad. Santa Catarina, N.L. | Tel.: 81 8880 0300
Correo: ventas@isuzumty.com

www.isuzumex.com.mx

[/isuzumex](https://www.facebook.com/isuzumex)

PLANTAS DE CONCRETO

PRAGMACERO
SOLUCIONES PARA EL CONCRETO



**MÁXIMA PRODUCTIVIDAD
Y DURABILIDAD PARA TU PROYECTO**

• VENTA • RENTA • REFACCIONES • SERVICIO

TEL. 800-646-0000

www.mgomaquinaria.com.mx

MGO[®]



Refacciones y Partes de Desgaste

Bombas de concreto y ollas revolvedoras



81 1749 7913
ventas1@sucot.com.mx

81 3127 5658
ventas3@sucot.com.mx

SUMINISTROS CONCRETEROS.COM



AMCIAC.ORG

81 1804 1943

David Alfaro Siqueiros 106-SUITE 1700 P.17,
Valle Oriente, 66269 San Pedro Garza García,
N.L.
