

México en Concreto

*Una alianza que
construye*

*Edición
#113*

*Transformando el
Concreto del
Mañana*

La industria del concreto en México vive un proceso de transformación, y la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes (AMCI) reunió en Guadalajara...

*4ª Reunión Anual
de Concreteros
Zona Bajío* Pág 05

INDICE



- 01 **Mensaje Presidente AMCI**
- 05 **4ª Reunión Anual de Concreteros
Zona Bajío**
- 10 **Cámara Nacional del Cemento
CANACEM: Impulsó a la
Colaboración y la
Competitividad del Sector**
- 16 **La clave para crecer en el
negocio del concreto:
comercialización, venta y
postventa efectiva**
- 22 **Transformando el Concreto del
Mañana**
- 28 **Diseño emocional y
Neuroarquitectura: Cemento de
color como conector entre
gente y espacio**
- 33 **Elevando el Nivel: Capacitación
en "Bombeo Inteligente"
Impulsa al Concreto
Independiente en Guadalajara**
- 38 **El concreto México se
construye con datos**

Consejo Directivo

Presidente

Josué Zaragoza Santos

Tesorero

Jorge González Garrido

Secretario

David Marcelo González Serna

Vocal 1

Ana Esperanza Contreras Yedra

Vocal 2

Hernán Espinosa Solís

Comisario

Enrique Casas Irigoyen

Vicepresidencias

Gestión Pública

Jimena Muñoz Albarrán

Certificación y Capacitación

Miguel Leal Gutiérrez

Operación Interna

Manuel Echenique Espínola

Crédito y Cobranza

Horacio del Castillo Lafuente

Expos

Gilberto Duarte

Innovación

Mauro González Jr.

Desarrollo Sustentable

Iván Ruibal Flores

Relación con Proveedores

Adrián Maynes García

Tecnología

Miguel Ángel Ramírez Álvarez

Relaciones públicas

Diego Erasmo Pinilla Samudio

Competitividad

Eduardo Valencia

Delegaciones

Miguel Canto

Comisiones

Honor y Justicia

Fernando Luna Rodríguez

Consejo Consultivo

Erik Francisco Arévalo Gil

Presidente

Emmanuel Guillermo García Villarreal

Consejero

Fernando Luna Rodríguez

Consejero

Darío Martínez Álvarez

Consejero

Ricardo Pepi Sandoval

Consejero

Ramiro José Páez Cruz

Consejero



Mensaje Presidente AMCI

Queridas amigas y amigos del concreto:

Es un honor dirigirme a ustedes y compartir nuestro entusiasmo por seguir construyendo juntos un sector más fuerte, innovador y unido. En la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes (AMCI), creemos que cada proyecto que realizamos representa dedicación, esfuerzo y un compromiso profundo con México y su desarrollo.

Con ese espíritu, los invitamos a participar en nuestra Asamblea Anual, que se celebrará el 22 de octubre en la Ciudad de México. Será una oportunidad única para compartir experiencias, fortalecer vínculos y crecer juntos mediante cursos especializados en bombeo de concreto, control de calidad y patologías del concreto. Estas capacitaciones son esenciales para elevar continuamente nuestros estándares y asegurar que cada obra sea un reflejo de excelencia y profesionalismo.

Estamos convencidos de que mejorar la competitividad de nuestra industria es fundamental para garantizar su crecimiento sostenible y posicionarla como un pilar clave del desarrollo nacional. Apostar por la innovación, la capacitación y la colaboración nos permitirá enfrentar con éxito los desafíos del futuro y aprovechar las oportunidades que se presentan en un entorno cada vez más dinámico y exigente.

Su participación es invaluable, y juntos podemos continuar transformando el concreto en innovación y seguridad. Los espero en esta asamblea para aprender, compartir experiencias y celebrar el esfuerzo, la dedicación y la pasión que nos une como concreteros.

Josué Zaragoza Santos

Presidente AMCI

MEJORA TU MEZCLA CON LOS ADITIVOS CEMEX



En Cemex impulsamos la **innovación y la sostenibilidad** en cada proyecto. Creamos aditivos de última tecnología que mejoran la **calidad, resistencia y durabilidad** del concreto, optimizando los procesos constructivos.

Entre nuestras soluciones destacan **ISOFLUID BIO 4800®** e **ISOSTAB BIO 6000®**, aditivos formulados con más del **65% de materias primas renovables** de origen vegetal.

Contamos con un portafolio de +80 aditivos diferentes

- Acelerantes
- Retardantes
- Superplastificantes
- Reductores de agua
- Incluidores de aire
- ¡Entre otros!

Escanea el código para visitar el sitio web.

 8183 00 1000 opción 4

 ofertavalor.industrial@cemex.com





Command Cloud™

Estado de tus pedidos

Visibilidad integral

Todo, en tiempo real

Seguimiento de la flota

Visibilidad para tus clientes



Optimiza tu ciclo de entrega y gana eficiencia operativa.

La tecnología en la nube de Command Alkon te ayuda a medir y reducir tiempos en cada etapa del ciclo de entrega. Detecta cuellos de botella, toma decisiones más rápido y ten visibilidad completa de tus operaciones diarias, todo desde una sola plataforma.

Contáctanos

Juan Franco
jfranco@commandalkon.com
+57 317 636 1638
www.commandalkon.com

Descubre cómo la tecnología en la nube puede transformar tu ciclo de entrega



PRENSA MÓVIL

MP - 1010

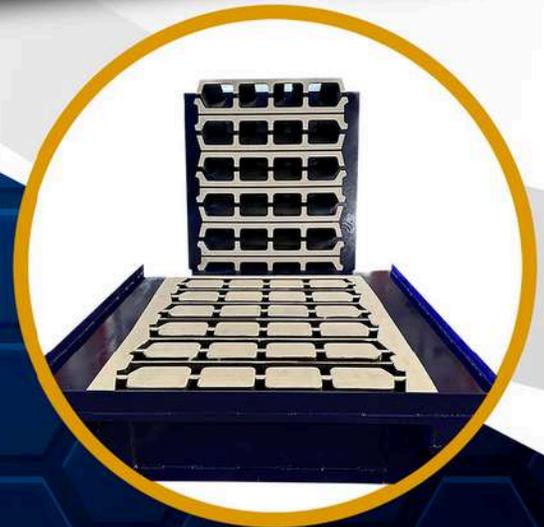
MÁQUINA AUTOMÁTICA DE
FABRICACIÓN DE BLOQUES



- F** Autómata Omron para memorización de diferentes piezas.
- F** Proceso automatizado.
- F** Altura mínima y máxima de piezas de 60mm y 700mm, respectivamente.
- F** Fabricación de hasta **10,000** bloques por turno.

PRODUCE:

- BLOQUES
- BOVEDILLAS
- BORDILLOS
- JARDINERAS
- ADOQUINES
- ARQUETAS
- CANALETAS



PRECIO ESPECIAL PARA SOCIOS

4^a REUNIÓN ANUAL DE CONCRETEROS

ZONA BAJÍO

La ciudad de San Luis Potosí fue sede de la 4^a Reunión Anual de Concreteros Zona Bajío, un evento que reunió a los principales actores de la industria del concreto en México. Organizado por la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes A.C. (AMCI), el encuentro se llevó a cabo el 24 de septiembre de 2025 en el Hotel Hilton Hacienda y ofreció una jornada llena de aprendizaje, networking, tecnología e innovación. Esta reunión, exclusiva para concreteros de la región Bajío, tuvo como objetivo fortalecer al gremio a través del intercambio de experiencias, la actualización técnica y la exposición de nuevas soluciones para los retos que enfrenta el sector.

La jornada dio inicio con la intervención de la Lic. Marcela Trejo, quien compartió los beneficios que AMCI ofrece a sus socios concreteros, presentó a los socios proveedores participantes y extendió una invitación formal a la Asamblea 2025, que se celebrará el próximo 22 de octubre en la Ciudad de México. A continuación, la Mtra. Dania Peñafiel, de Teseo Data Lab, ofreció una conferencia sobre las perspectivas del mercado del concreto en México. Su análisis incluyó un panorama detallado de las tendencias de consumo, retos logísticos, oportunidades de crecimiento en la región Bajío, así como datos clave sobre la demanda en sectores como infraestructura, vivienda e industria.



San Luis Potosí

4^a Reunión Anual de
Concreteros Zona Bajío

MÁS ADELANTE...



Posteriormente, Moctezuma expuso sus desarrollos más recientes en cementos de alta resistencia, así como estrategias para mejorar la eficiencia energética en plantas productoras y prácticas destacadas en control de calidad en obra. A esta presentación le siguió la intervención de Fernando Villaseñor, representante de MAQVISE, quien dio a conocer el módulo de mezclado MV8 Cab Over, un equipo de 8 metros cúbicos diseñado para mejorar la productividad y seguridad en la operación diaria del concreto.



Dió inicio el bloque de presentaciones comerciales, comenzando con CEMEX, que compartió sus soluciones integrales en concreto premezclado, además de innovaciones en sostenibilidad, eficiencia operativa y desarrollos tecnológicos enfocados en mejorar la calidad y durabilidad de las mezclas. Por su parte, Arkik presentó su propuesta sobre digitalización de procesos, destacando soluciones digitales que permiten optimizar tiempos, reducir errores y elevar la eficiencia en las obras.



Para cerrar el programa técnico, el Ing. José Juan Flores Martínez impartió la conferencia "Patologías en pisos industriales", donde abordó las fallas más comunes en pisos de concreto, sus causas, métodos de prevención y soluciones prácticas de reparación. El ingeniero brindó recomendaciones clave para evitar problemas como agrietamientos y desprendimientos, los cuales suelen originarse por errores en el diseño o en la ejecución de obra.

Al término de la jornada, los asistentes disfrutaron de una cena de convivencia amenizada con música en vivo, que permitió estrechar lazos entre los participantes después de una intensa sesión de aprendizaje, inspiración y conexión profesional. Este encuentro marcó un precedente clave para la industria del concreto mexicano: una comunidad más unida, informada y decidida a transformar sus desafíos en oportunidades.

GARANTIZA UN ACABADO IMPECABLE EN TODO MOMENTO

NUESTRAS **MICROFIBRAS** DE ALTA CALIDAD CREAN UNA **PROTECCIÓN** DURADERA **GARANTIZANDO CALIDAD Y SEGURIDAD** EN CADA CENTÍMETRO.



¡ESCANEA PARA CONTACTARNOS!



CONSTRUYE CON MAYOR SOLIDEZ E INTELIGENCIA.

MAQUINARIA para tu CONCRETERA



Camiones Revolvedores
Ollas de 2.5, 3, 4, 8 m³



Repuestos y refacciones
Plantas, silos, mixers



Silos para Cemento
Resguardo desde 30 hasta 100 ton



Maquinaria Pesada
Nueva y Seminueva



Plantas Dosificadoras
Desde 1 hasta 4 tolvas

GARANTÍA **BRAHER**

- ▶ *Equipos Con Garantía*
- ▶ *Asesoría de técnicos expertos*
- ▶ *Instalación y puesta en marcha*
- ▶ *Entregas Nacionales e Internacionales*

🌐 braher.com.mx ☎ 391 917 2040

BRAHER
MIXERS DE MÉXICO





Logística de cemento impulsada por IA: de los datos del silo a las acciones estratégicas

Elimine los puntos ciegos. Optimice las operaciones de despacho. Deje de perder dinero.



Ellos ya han dado el paso. ¿Y su empresa?

Ya no se trata de un simple valor añadido.



Inventario siempre visible

Acceda a los niveles 24/7 y evite puntos ciegos en su operación



Consumo bajo control

Visualice el uso diario por silo y anticipé a la demanda futura



Flujo de capital optimizado

Menos inventario inmovilizado, más dinero disponible para su operación



Pedidos en el momento justo

Reciba alertas automáticas cuando un silo esté listo para ser relleno



Instalación rápida y segura

Desde el suelo, en menos de 30 minutos y sin bajar la planta



Pedidos automatizados

Cada silo pide cemento justo a tiempo, sin acción manual

¿Desea evaluar cómo SiloConnect puede adaptarse a su negocio?

Escanee el código QR para **agendar una llamada** con nuestro equipo.



Cámara Nacional del Cemento CANACEM: **IMPULSÓ A LA COLABORACIÓN Y LA COMPETITIVIDAD DEL SECTOR**

En días recientes se llevó a cabo la reunión de la Comisión de Concreto de la Cámara Nacional del Cemento (CANACEM), donde se presentó el plan de trabajo y los objetivos estratégicos que orientarán el desarrollo de la industria en los próximos años.

CANACEM, organismo que agrupa a las principales empresas cementeras del país, reafirmó su compromiso con la innovación, la sostenibilidad y el crecimiento económico. Este encuentro representó una valiosa oportunidad de acercamiento con la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes (AMCI), permitiendo que sus agremiados accedan a información clave, actualizaciones normativas y nuevas tendencias que fortalecen su competitividad a través de un diálogo directo con los principales actores del sector.

La CANACEM reconoció la participación y apertura de organizaciones como la Asociación Mexicana de la Industria del Concreto Premezclado, la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes y el Instituto Mexicano del Cemento y del Concreto por su participación y disposición al diálogo

Bajo el liderazgo de Manuel Rivera, Presidente de la Comisión de Concreto, este esfuerzo conjunto marca un paso firme hacia una cadena de valor más fuerte, competitiva y sostenible, convencidos de que el trabajo en equipo es la base para construir soluciones sólidas para el desarrollo de México.





Toma de decisiones
basada en datos

Arkik gestiona el análisis de datos en tres niveles principales:



Analizar

Ejecutivo

KPIs avanzados que permiten al usuario comparar mercados, ver tendencias y mucho más.



Tableros

Gerencia Media

Tableros de BI detallados.



Reports
Hub

Operativo

Informes operativos básicos diarios.

Descubre cómo Arkik puede potenciar tu planta de concreto
¡Contáctanos al +52 33 1319 6878 para agendar una demo!



4 | Concreto 4.0



— ESTAREMOS EN LA —
ASAMBLEA
AMCI

**TECNOLOGÍA PARA EL ÉXITO:
RENTABILIDAD EN LA INDUSTRIA
DEL CONCRETO**



22 DE OCT

2:30 pm
Inicio

11:00 pm
Cierre

*Ave. Juarez 70. Colonia Centro, 06010
Mexico City, Distrito Federal*

EXCLUSIVO CONCRETEROS



Lideramos la transformación de la industria de la construcción con las ventajas de nuestras ollas revolvedoras de concreto



Póliza de servicio



Refacciones garantizadas



Montaje en cualquier modelo de chasis



Esquemas de financiamiento



Alta calidad en manufactura y materiales



Equipos eficientes y de larga duración



WWW.MEZCLADORAS.COM.MX



MTMEQUIPOS.MX



MTM EQUIPOS



MTM EQUIPOS

CONTACTA UN ASESOR Y
COTIZA AQUÍ TU EQUIPO





TAKING CONSTRUCTION TO THE NEXT LEVEL.

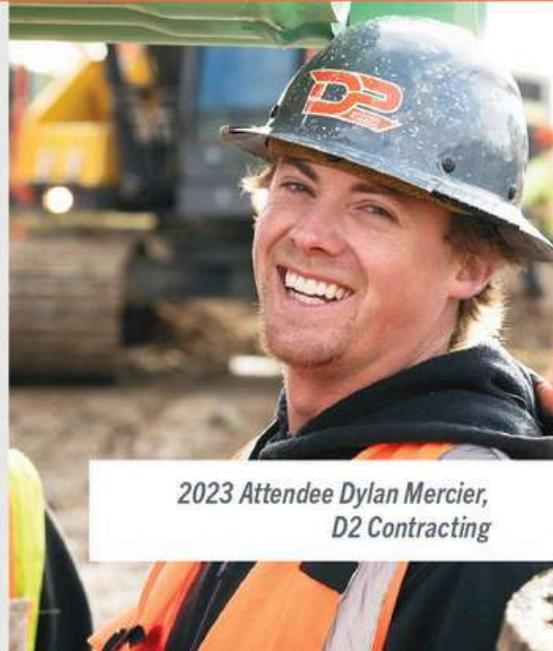
269,000 net square meters of exhibits / 139,000 attendees / 2,000 exhibitors / 150 education sessions



MARCH 3-7 / 2026 / LAS VEGAS / NEVADA

No matter what sector of construction you're in, you'll leave **CONEXPO-CON/AGG** with new ideas, new relationships, and new opportunities to grow your business, and your place within the industry. This isn't just North America's largest construction trade show, it's taking construction to the next level.

LEARN MORE AT [CONEXPOCONAGG.COM](https://conexpoconagg.com)



2023 Attendee Dylan Mercier,
D2 Contracting



MIXERS SCANIA

LA MEZCLA PERFECTA PARA TU OBRA

P 360 6X4**



Torque: 1,500 Nm



Euro 6



Giros y maniobras más eficientes



Potencia: 360 hp



Sustentabilidad: Tecnología Twin SCR



Mayor visibilidad y comodidad del operador



Olla revolvedora con capacidad de 8m³



Sistema modular: Mayor disponibilidad de refacciones



Disponibilidad inmediata

**También, disponible el P 410 8x4 para olla con capacidad de 12m³

Contáctanos

www.scania.com.mx
contacto.mexico@scania.com
442-949-2228

Scania México
 ScaniaMX
 scania.mx

Scania México
 ScaniaMexicoOficialMX
 scaniamexico

SCANIA

LA CLAVE PARA CRECER EN EL NEGOCIO DEL CONCRETO: COMERCIALIZACIÓN, VENTA Y POSTVENTA EFECTIVA

En la industria del concreto, como en muchas otras, no basta con tener un buen producto: la diferencia entre una concretera rentable y una que sobrevive está en cómo se comercializa, vende y da seguimiento al cliente.

La logística, la toma de pedidos, la programación de entregas y el servicio postventa son eslabones fundamentales de una cadena de valor que, bien gestionada, se traduce en mayores ingresos y menores costos.



1. La importancia de una buena comercialización

Muchos negocios de concreto operan de manera reactiva: esperan a que el cliente llegue. Pero los mercados más exitosos, como los de Estados Unidos o Canadá, han demostrado **que una concretera activa en ventas puede crecer hasta 30% más rápido** que una pasiva (NPCA, 2022).

- **Promoción**

constante: No basta con tener una cartera de clientes. Se requiere presencia constante en redes, visitas a obras, relaciones con contratistas y despachos de ingeniería.

- **Educación al cliente:**

A menudo, el cliente no entiende por qué una mezcla es más cara. Explicar el valor agregado (mayor resistencia, durabilidad, ahorro en obra) marca la diferencia.

2. Toma de pedidos: el inicio de una operación eficiente

Un error en la toma de pedidos puede costar miles de pesos por desperdicio, tiempo o reclamos. Por eso, en países como Alemania o Japón, se está implementando tecnología para validar datos en tiempo real.

SISTEMATIZAR LA TOMA DE PEDIDOS REDUCE ERRORES HASTA EN UN 70% (Concrete International, 2021).

Recomendaciones clave: – Confirmar más de una vez el volumen, tipo de mezcla, horario y acceso a obra. – Establecer un protocolo estándar para registrar pedidos. – Implementar sistemas digitales que puedan ser consultados desde el celular.

3. Programación eficaz y consciente

La programación debe contemplar variables como el clima, la distancia, el tráfico, el tiempo de fraguado y la disponibilidad de unidades. Las mejores concreteras tienen roles dedicados exclusivamente a esto.

“UNA PROGRAMACIÓN EFECTIVA ES UNA PROGRAMACIÓN QUE PIENSA COMO EL CLIENTE.”

Impacto directo: – Mayor cumplimiento de horarios = mayor satisfacción. – Menos viajes en vacío o urgencias = **menor costo logístico**. – Menor desgaste de unidades = **ahorro en mantenimiento**.



4. Venta y post-venta: fidelizar para crecer

La venta no termina con la entrega. Un buen seguimiento postventa crea relaciones de largo plazo. Algunas ideas:

- Llamar para confirmar que todo salió bien.
- Hacer descuentos por lealtad o volumen.
- Incluir recomendaciones para el curado o protección del concreto.
- Ofrecer productos complementarios (aditivos, impermeabilizantes, etc.).

LA POSTVENTA NO ES UN GASTO, ES UNA INVERSIÓN EN LA SIGUIENTE VENTA.



En un mercado competitivo, los detalles operativos hacen la diferencia. La profesionalización del proceso comercial y logístico genera no solo más ventas, sino también ahorros considerables. Si cada concretera implementara al menos dos de las mejoras mencionadas, los beneficios serían tangibles en menos de seis meses.

“NO SE TRATA SOLO DE VENDER CONCRETO, SINO DE CONSTRUIR CONFIANZA, EFICIENCIA Y RENTABILIDAD”.

ODISA  [®]

MAQUINARIA PARA CONCRETO

49 años

odisa.com



NOS VEMOS EN



**WORLD OF
CONCRETE** [®]

20 DE ENERO 2026



PROYECTOS . OBRA NEGRA . OBRA GRIS . ACABADOS



EXPOCIHAC

35 AÑOS



SAVE
THE
DATE

15. 16. 17. DE OCTUBRE 2025
CENTRO BANAMEX CDMX

DESDE 1990

**35 AÑOS SIENDO EL MEJOR
EVENTO** del sector de Construcción,
Ingeniería, Arquitectura y Diseño en
México y Latinoamérica

Organizado por:



expocihac.com



R920

EXCAVADORA SOBRE CADENAS LIEBHERR



DATOS TÉCNICOS

- Capacidad cuchara retro: 1.10 m³
- Preparación para martillo
- Peso operativo: 21.400 – 21.900 kg
- Potencia motor: 110 kW / 150 CV
- Motor: Cummins QSB6.7, 6 cilindros en línea
- Profundidad máxima excavación: 6,60 m
- Fuerza de excavación: ISO 157 kN
- Fuerza de arranque: ISO 126 kN
- Velocidad de traslación: 5 km/h
- Depósito combustible: 580 litros

VIVIR EL PROGRESO R920

Seguridad: mejor visibilidad y accesos seguros.

- **Equipamiento:** mayor fuerza y durabilidad.
- **Chasis:** robustez y bajo desgaste.
- **Confort:** cabina amplia y ergonómica.
- **Motor:** eficiente y de bajo consumo.

Mantenimiento: accesibilidad y menor tiempo parado.



Transformando el Concreto del Mañana

Guadalajara, Jalisco,
11 de septiembre de
2025

La industria del concreto en México vive un proceso de transformación, y la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes (AMCI) reunió en Guadalajara a concreteros, proveedores y especialistas para compartir esa visión. El evento "Transformando el Concreto del Mañana", realizado en el Hotel NH Collection Guadalajara Providencia, ofreció conferencias de alto nivel, presentaciones de marca y espacios de networking diseñados para fortalecer al sector.



La jornada inició con la bienvenida oficial del presidente de AMCI

El Lic. Josué Zaragoza Santos, quien subrayó la importancia de impulsar la innovación y la colaboración entre concreteros independientes. Posteriormente, el Ing. Ricardo Peña, Commercial & Customer Services Head en ARKIK, impartió la charla "Digitalización de los procesos de una planta de concreto para la optimización de las operaciones y lograr mayor eficiencia y rentabilidad". Su ponencia mostró cómo la tecnología puede transformar la manera en que operan las plantas, mejorando tiempos y reduciendo costos.

El M.I. Francis Gutiérrez Gutiérrez compartió conocimientos sobre la "Durabilidad de las estructuras de concreto según el ACI 318-25", aportando criterios técnicos y normativos que resultan clave para garantizar obras más seguras y resistentes.



Más tarde...

Carlos Vela de Shacman, presentó las innovaciones de la marca en equipos para la industria, reafirmando el compromiso de la empresa con la modernización del transporte y la eficiencia operativa.

En la recta final, Jocelyn Espinosa (MTM) y Luis Muñoz (GFL) sorprendieron con la ponencia "Redefiniendo la forma de mezclar concreto", donde expusieron nuevas alternativas para optimizar el proceso de mezclado. Finalmente, Dania Peñafiel, de Teseo Data Lab, cerró el programa con "Perspectivas del mercado del concreto en México", ofreciendo un análisis puntual sobre el rumbo de la industria y sus oportunidades de crecimiento.



Además de las ponencias, el encuentro ofreció momentos de convivencia y colaboración. Durante el desayuno, concreteros de distintas regiones aprovecharon para dialogar con proveedores, compartir experiencias y generar alianzas que podrían convertirse en proyectos de gran impacto.

Para concluir la jornada, la Lic. Marcela Trejo tomó la palabra y compartió los beneficios que AMCI ofrece a sus socios concreteros, además de presentar a los socios proveedores participantes. En este mismo espacio, extendió una invitación formal a la Asamblea 2025, que se celebrará el próximo 22 de octubre en la Ciudad de México.

El evento finalizó con un mensaje del presidente Josué Zaragoza, quien agradeció la participación de los asistentes y reafirmó el compromiso de AMCI con la capacitación, la innovación y la unión del gremio.



"Transformando el Concreto del Mañana" demostró que el futuro de la industria no se construye en soledad, sino con conocimiento, innovación y trabajo en equipo.

El encuentro de Guadalajara no fue un cierre, sino un inicio: una invitación a seguir construyendo juntos el futuro del concreto en México.

CONOCE NUESTRA GAMA DE EQUIPOS PARA CONCRETO.

ZOOMLION

PROMOCIÓN SEPTIEMBRE - OCTUBRE



CARIBEMAQ

EQUIPO DISPONIBLE INMEDIATO EN RENTA

RENTA PURA MENSUAL \$ 7,500.00 DLLS + IVA



► **BOMBAS
MONTADAS SOBRE
CAMIÓN.**



► **CARGADORES FRONTALES**



► **PLANTAS**

CONTÁCTANOS

WWW.CARIBEMAQ.COM

 **446 133 05 41**

SERVICIOALCLIENTE@CARIBEMAQ.COM

**Con maquinaria de alta calidad, en Construmac
ayudamos a la creación del concreto con el que
se edifica el futuro del país.**



 **Construmac**®

¡Contáctanos!

 55-3993-0457

  
@ConstrumacMX

ESTAMOS HECHOS DE ALGO MÁS QUE CEMENTO



- Tenemos 3 plantas que cubren el 95% del territorio nacional.
- Contamos con 3 laboratorios móviles disponibles para tu obra.
- Podemos ayudarte a diseñar concreto con Cemento Moctezuma.
- Creamos una red de distribuidores, encuentra al más cercano.

 **Cementos MOCTEZUMA** #PuroOrgulloMexicano

www.cmoctezuma.com.mx



La Colaboración: Clave para Fortalecer Nuestro Sector

La colaboración es un pilar fundamental para el crecimiento y fortalecimiento de cualquier industria. En este sentido, el presidente de la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes A.C. tuvo la oportunidad de visitar a ODISA Concrete Equipment, uno de nuestros socios proveedores más destacados, conocido por su liderazgo en la fabricación de plantas para el sector del concreto.

Durante su visita, se destacó el compromiso de ODISA con la innovación, que sigue marcando la pauta en la mejora de la eficiencia y calidad en la producción de concreto en México. Este tipo de alianzas y el intercambio de ideas son esenciales para enfrentar los retos del sector y aprovechar las oportunidades que se presentan en un mercado en constante evolución.

Desde la AMCI, agradecemos sinceramente a ODISA Concrete Equipment por la invitación y por su apertura al diálogo. Este tipo de colaboración nos motiva a seguir trabajando juntos para construir un futuro más sólido y sostenible para la industria del concreto en nuestro país.



RECUPERAR ARENA C33 RENTABLE



SISTEMA DE LAVADO DE HORMIGÓN



El sistema de lavado de hormigón de Superior recupera la arena y la grava sobrantes de los bidones de los camiones de premezclado. Una boquilla de alta presión arrastra los materiales a una lavadora, donde la arena y la grava se separan para su reutilización, y el agua también se puede reciclar.



superior-ind.com

Diseño emocional y Neuroarquitectura:

CEMENTO DE COLOR COMO CONECTOR ENTRE MENTE Y ESPACIO

En el diseño contemporáneo, los materiales ya no se eligen únicamente por su resistencia o estética. Hoy, su valor sensorial y emocional es clave para crear entornos que promuevan el bienestar. Desde la perspectiva de la neuroarquitectura, entendemos que cada textura, color, sonido y aroma tiene el poder de impactar el cerebro, modulando estados emocionales, cognitivos y fisiológicos.



Casa Sonoma / Roca Arquitecto

“El uso del hormigón estructural como elemento estético, sin ningún tipo de revestimiento, se produjo entre las décadas de 1950 y 1970 en el marco del Brutalismo (beton brut), el movimiento arquitectónico modernista, influenciado por los experimentos de Le Corbusier en la Unité d’Habitation de Marsella (1945–1952).”
(C.F.Jesus,E.S. Arruda Junior, N.T.S. Braga, J.A. S, 2023)

Neuroarquitectura y bienestar sensorial

La neuroarquitectura estudia cómo los entornos construidos afectan nuestros procesos neuronales. Según investigaciones en esta transdisciplina, los estímulos del entorno influyen directamente en los niveles de cortisol, dopamina y oxitocina, regulando emociones como el estrés, la confianza o la alegría.

En este contexto, el cemento de color no solo cumple una función estructural o estética: puede generar una narrativa visual coherente que apoye los objetivos emocionales del espacio. Un tono arena suave, por ejemplo, puede favorecer la relajación en un entorno médico; un gris azulado, la concentración en un estudio creativo.

El cemento color, un material que ha evolucionado de ser una opción industrial a un recurso expresivo y emocional, se convierte en un puente entre la funcionalidad del espacio y la experiencia sensorial del usuario. Gracias a su versatilidad, el cemento pigmentado permite trabajar tonalidades cálidas, terrosas o neutras que evocan estabilidad, enraizamiento y calma —valores esenciales en espacios diseñados para la salud, el descanso o la creatividad.



*Casa Tejocote / González Muchow
Arquitectura*



*Casa Bruma / Fernanda Canales + Claudia
Rodríguez*

Escrito por **Claudia Castillo**
Arquitecta de Interiores
Soul 11 Interiorismo + Diseño



*Torre
Avancer/
Manuel
Cervantes
Estudio*

Un diseño emocional, multisensorial y estratégico

El uso consciente del cemento color, junto con estrategias de iluminación cálida, texturas naturales, aromas específicos y mobiliario ergonómico, permite crear una atmósfera multisensorial integral. Esto es vital no solo para el confort del usuario, sino también para su salud mental, su productividad y su vínculo afectivo con el espacio.

En el artículo “Coloured concrete produced from low-carbon cements: Mechanical properties, chromatic stability and sustainability”, se analiza cómo el uso de cementos de baja huella de carbono en la fabricación de concreto pigmentado impacta positivamente tanto en sus propiedades mecánicas como en su estabilidad cromática. El estudio reporta una excelente resistencia estructural, una alta capacidad para mantener la intensidad del color y ventajas significativas en términos de sostenibilidad ambiental.

Un ejemplo claro de esto es la Torre Avancer en San Luis Potosí, un proyecto que incorpora acabados de cemento color no solo por su estética sobria y elegante, sino también por su capacidad de transmitir sensaciones de estabilidad, solidez y calma emocional. En combinación con luz natural, diseño interior consciente y texturas cálidas, este material se convierte en parte esencial de una atmósfera sensorial que responde a las necesidades humanas de confort y conexión.

“Se espera que el mercado del hormigón coloreado crezca un 6 % para 2025, especialmente para el hormigón estampado en aplicaciones de pavimentos como garajes, aparcamientos, aceras y ciclovías [36].” (C.F.Jesus,E.S. Arruda Junior, N.T.S. Braga, J.A. S, 2023)

Además, incorporar materiales con historia, honestos y duraderos, como el cemento pigmentado, aporta carácter y autenticidad a cada proyecto. En un mundo que exige mayor conexión emocional y propósito, el diseño interior va más allá de lo estético: se convierte en una herramienta poderosa para transformar la manera en que habitamos, trabajamos y sanamos. Así, logramos espacios que no solo lucen bien, sino que ofrecen calidad, bienestar y valor duradero.

Refacciones y Partes de Desgaste

Bombas de concreto y ollas revolvedoras



81 1749 7913
ventas1@sucot.com.mx

81 3127 5658
ventas3@sucot.com.mx

SUMINISTROS CONCRETEROS.COM



CEMENTO CORCEM DE MONTERREY, S.A. DE C.V.

Cemento
CPC 30R RS
SACO
50 KG



Cemento **CPC 40RS**
BIG BAG 2 t



Cemento **CPC 40RS**
A GRANEL



Lic. Myriam J. Corpus  8181612612 / 8127316967

Ing. Juan Corpus Lugo  81 8254 7482

Email: cementocorcemdemy@gmail.com

CARGOTECNIA

Distribuidor exclusivo

MULTILIFT

AUMENTA LA PRODUCTIVIDAD

DE TUS OPERACIONES

EN EL SECTOR DE LA CONSTRUCCIÓN



f X d /Cargotecniamx



**ENTREGA
INMEDIATA**

CONTACTANOS



(55) 5358 7411
800 112 9112



55 7980 5174

www.cargotecnia.com



ELEVANDO EL NIVEL

Capacitación en "Bombeo Inteligente" Impulsa al Concreto Independiente en Guadalajara

Guadalajara, Jalisco
11 de septiembre 2025

Guadalajara, Jalisco fue el escenario de una jornada de alto valor para el sector de la construcción con la realización de la capacitación "Bombeo Inteligente para Equipos Comerciales".

El evento, diseñado para fortalecer las habilidades y la eficiencia de los profesionales, fue impartido por el Ing. Alfonso Treviño Sierra de Pumping Team México, una empresa reconocida por su vasta experiencia y compromiso con la optimización de procesos en obra.



Conocimiento Práctico para la Eficiencia

Durante la sesión, los asistentes tuvieron la oportunidad de sumergirse en una serie de conocimientos prácticos y herramientas esenciales para el trabajo diario. La capacitación se centró en pilares fundamentales:

- Selección Adecuada de Bombas: Entendiendo qué equipo es el ideal para cada proyecto.
- Diagnóstico de Condiciones en Sitio: Clave para anticipar y resolver desafíos en el terreno.
- Operación y Seguridad: Maximizando el rendimiento mientras se garantiza un entorno de trabajo seguro.
- Alternativas de Optimización: Explorando métodos que contribuyen a hacer los procesos en campo más rápidos y eficientes.



Una Inversión en Competitividad

Las herramientas y metodologías compartidas no solo representan una mejora técnica, sino un impulso directo para elevar la calidad de los servicios que ofrece el sector. En un mercado cada vez más competitivo, el dominio de técnicas como el bombeo inteligente es vital para fortalecer la competitividad del concreto independiente. Esto asegura que las empresas y profesionales puedan entregar proyectos más precisos, rápidos y costo-efectivos.

El Entusiasmo, Motor del Gremio

Queremos expresar nuestro más sincero agradecimiento a todas y todos los participantes por su entusiasmo, compromiso y excelente disposición para aprender. Su presencia demostró la convicción de que la capacitación constante no es solo una opción, sino la clave fundamental para mantener a nuestro gremio siempre a la vanguardia de la innovación y la eficiencia en la construcción.

Eventos como este reafirman la importancia de la colaboración y el conocimiento especializado para construir un futuro más sólido y eficiente en la industria del concreto.



¡Rendimiento y potencia para tus operaciones!



HOWO

MAX

OF HOWO

MC13L



Precio especial:

\$1,759,500.00

+52 (81) 2040 8674

Consulta la ficha técnica de esta unidad con tu asesor de ventas Howo

Precio no incluye IVA. Vigencia del 3 de julio al 15 de agosto 2024. Visítanos en www.howomx.com

PIENSA EN
GRANDE
PIENSA EN
ISUZU

HAZ REALIDAD TUS SUEÑOS CON
EL MEJOR RENDIMIENTO



FORWARD
800

FORWARD
1000

FORWARD
800



SERIE FORWARD

ISUZU
MTY

800 **Mi ISUZU**
(64 47 898)

Bld. Gustavo Díaz Ordaz 121, Los Treviño, 66150,
Cdad. Santa Catarina, N.L. | Tel.: 81 8880 0300
Correo: ventas@isuzumty.com

www.isuzumex.com.mx

[/isuzumex](https://www.facebook.com/isuzumex)

PLANTAS DE CONCRETO

PRAGMACERO
SOLUCIONES PARA EL CONCRETO



**MÁXIMA PRODUCTIVIDAD
Y DURABILIDAD PARA TU PROYECTO**

- VENTA
- RENTA
- REFACCIONES
- SERVICIO

TEL. 800-646-0000

www.mgomaquinaria.com.mx

MGO[®]

El concreto México se construye con datos

Reporte Nacional de Perspectivas del Mercado del Concreto 2025

En un mercado donde cada metro cúbico cuenta, tener datos precisos y proyecciones confiables es la base para competir y crecer. Por ello, AMCI y Teseo han desarrollado el Reporte Nacional de Perspectivas del Mercado del Concreto en México 2025, un documento sin precedentes que analiza el presente y proyecta el futuro del sector hasta 2032.



Lo que revela el reporte

- Diagnóstico del mercado formal e independiente y sus principales retos.
- Tendencias de crecimiento por tipo de obra: infraestructura, vivienda, turismo y comercial.
- Factores que marcarán la industria en los próximos años: logística, sostenibilidad, regulación y competitividad. Oportunidades clave para concreteros independientes, desarrolladores y proveedores.

Consumo Total de Concreto en México (2023-2032)

En 2023, el consumo total de cemento en México fue de 45.3 millones de toneladas métricas (MMT). Considerando que cada tonelada de cemento produce aproximadamente 2.38 toneladas de concreto, se traduce en un consumo estimado de 107.9 MMT de concreto en 2023.

Por su volumen, estas toneladas equivalen a aproximadamente 45.3 millones de metros cúbicos (m³) de concreto en el mismo año.

Durante 2024, este consumo incrementó a 45.8 millones de toneladas métricas (MMT) de cemento, lo que equivale

según estimaciones a 109.1 MMT de concreto en 2024. Este cálculo incluye aplicaciones en infraestructura, vivienda y desarrollos comerciales.

Metodología técnica y avanzada

Este informe va más allá de un compendio de cifras. Su elaboración integró un proceso analítico robusto que incluyó:

- Datos de fuentes públicas, privadas y de campo.
- Procesamiento con IA y análisis estadístico por región y tipo de proyecto.
- Visualización clara para una interpretación ágil y aplicación inmediata.



Beneficios para concreteros independientes

1. Visión estratégica – Saber dónde y cómo crecer con menor riesgo.
2. Anticipación a tendencias – Detectar cambios en precios, demanda y regulación antes de que impacten.
3. Optimización operativa – Encontrar mejoras en logística, producción y comercialización.
4. Herramientas prácticas – Dashboards y simulaciones para decisiones más rápidas y seguras.



Qué sigue: próximos pasos y cómo participar en próximas ediciones

El Primer Informe Nacional del Mercado del Concreto 2025 representa un parteaguas para la industria del concreto en México y, en particular, para los concreteros independientes. Este proyecto marca el inicio de una base de datos estratégica que, al actualizarse de forma continua, permitirá monitorear la evolución del mercado año con año.

Con ello, en AMCI damos un paso decisivo hacia la formalización y profesionalización del sector, ofreciendo a sus miembros una herramienta de consulta permanente, basada en datos duros, que servirá como referente nacional y detonador de innovación, competitividad y desarrollo sostenible en toda la cadena productiva.

Adquiérelolo con beneficio exclusivo

Si eres afiliado AMCI, obtén precio preferencial y accede a un recurso que transformará tu estrategia en 2025.

5 beneficios de la afiliación AMCI

MTM 10% de descuento

AP safety kits de EPP con precios de descuento.

Pumping Team precios preferenciales



Plataforma de capacitación digital del IMCYC

Entrada sin costo al World of Concrete

Descuento en Reporte Perspectivas del Mercado de Concreto en México 2025, por Teseo Data



EVENTO EXCLUSIVO PARA
CONCRETEROS
INDEPENDIENTES, Y
LÍDERES DE LA INDUSTRIA.



SOCIOS AMCI: \$1,000.00
NO SOCIOS: \$1,500.00

22 de Octubre 2025

ASAMBLEA ORDINARIA 2025

LA EVOLUCIÓN DE LA INDUSTRIA CONCRETERA



Innovar no es opcional: descubre cómo los líderes
concreteros ya están transformando su
industria.

Registro previo
amci@amciac.org |
administrador@amciac.org
81 8254 3587 | 811 804 1943

2:30 pm – 12:00 am
Hotel Hilton Reforma, Salón Don Diego.
Av. Juárez 70, Colonia Centro, Centro,
Cuauhtémoc, 06010 Ciudad de México, CDMX

CDMX

CURSO DE BOMBEO INTELIGENTE

PARA EQUIPOS COMERCIALES

22 de
Octubre
2025



Diploma avalado por AMCI

9:00 AM a
4:00 PM

Capacítate con expertos,
evita errores costosos y
optimiza cada proyecto.

Registro e informes:

81 8254 3587

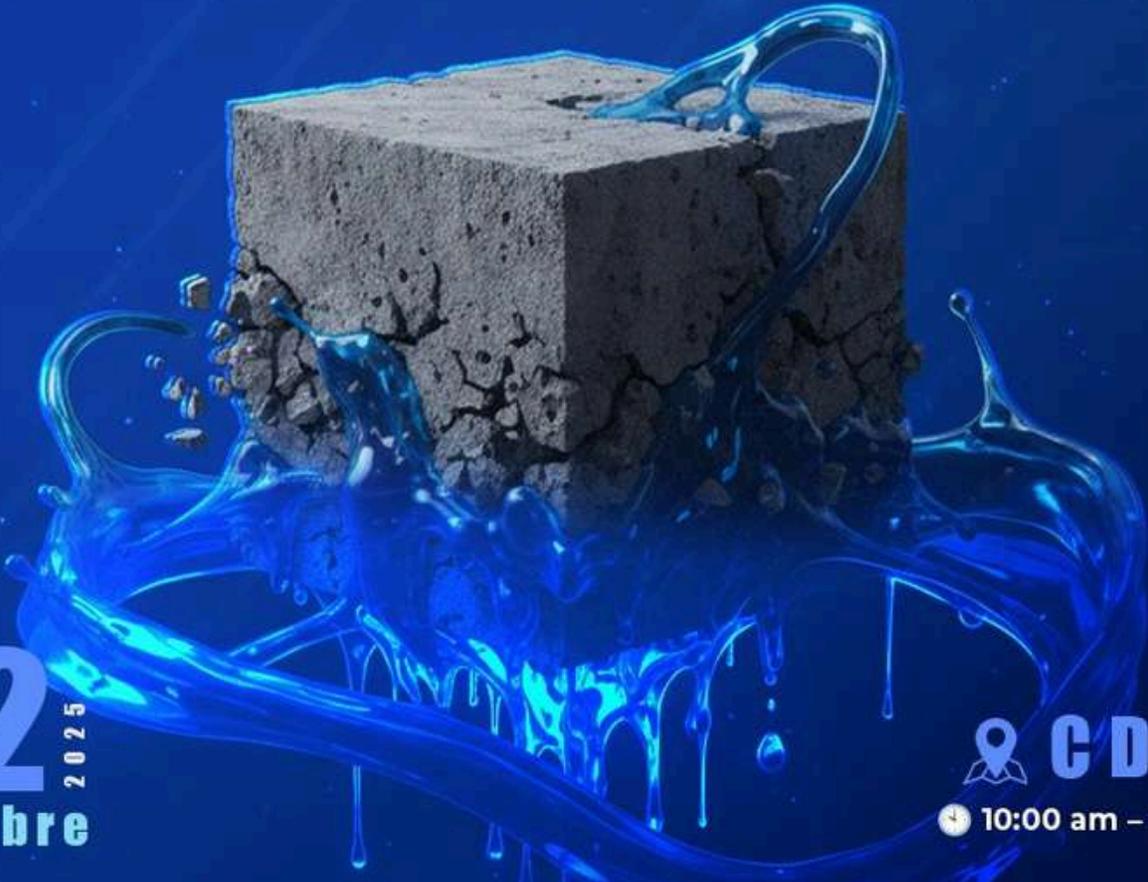
amci@amciac.org

administrador@amciac.org

Inversión

No socios:
\$3,000MXN

Socios AMCI:
\$2,250 MXN



22
2025
Octubre

 **CDMX**
🕒 10:00 am – 2:00 pm

Control de **Calidad y Patologías** de **Concreto**

➤ Recomendaciones para llevar control de calidad en planta

➤ Patologías de concreto y soluciones de reparación

Emiliano Blancarte

Sebastián Rivas

Daniel Nieto

Registro e informes:

81 8254 3587

amci@amciac.org

administrador@amciac.org

Inversión

Socios AMCI:

\$2,250 MXN

No socios:

\$3,000MXN



AMCIAC.ORG

81 1804 4452

David Alfaro Siqueiros 106-SUITE 1700 P.17,
Valle Oriente, 66269 San Pedro Garza García,
N.L.
